



**Sie haben mehr verdient.
Mehr Karriere.**

Vertriebsaußendienst - Beleuchtungstechnik TV/Studio/Theater (bundesweit)

Für unseren Kunden in Festanstellung zum nächstmöglichen Zeitpunkt

📍 Frankfurt/Main 🕒 w/m/d 💰 65.000 € - 90.000 €

Ihre Aufgaben

- Bundesweiter Vertrieb im Außendienst für anspruchsvolle Beleuchtungslösungen und Veranstaltungstechnik im Bereich TV/Studio/Theater (B2B).
- Lösungsorientierte, intensive Beratung von Kunden bei individuellen, projektbezogenen Anforderungen.
- Entwicklung maßgeschneiderter Lösungen in Zusammenarbeit mit internen und externen Partnern.
- Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen.
- Betreuung von Bestandskunden sowie gezielte Neukundenakquise.
- Steuerung und Begleitung von Projekten über den gesamten Sales-Zyklus (teilweise mehrere Jahre).
- Enge Zusammenarbeit mit Planern, Architekten und Systemintegratoren.
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung.

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische oder (veranstaltungs-)technische Ausbildung.
- Erfahrung im Außendienst oder ausgeprägte Vertriebsaffinität.
- Hohe Eigenmotivation und Abschlussstärke.
- Bereitschaft zu regelmäßigen Dienstreisen inkl. Übernachtungen (wochenweise bis zu 3-4 Tage/Woche).
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift.
- Technisches Verständnis, idealerweise im Bereich Beleuchtungs- oder Veranstaltungstechnik.
- Alternativ: starke Vertriebs-DNA mit Bereitschaft, sich in technische Themen einzuarbeiten.
- Lösungsorientierte, strukturierte und eigenständige Arbeitsweise.



Helene Engelmann

Karriereberaterin
SALES

+49 30 333 063 341

+49 160 906 585 08

helene.engelmann@perm4.com

Ich freue mich auf Ihre Bewerbung!



Sie haben mehr verdient. Mehr Karriere.

- Ausdauer und Resilienz im Umgang mit langfristigen Vertriebsprozessen.
- Kommunikationsstärke und sicheres Auftreten auf verschiedenen Entscheidungsebenen.
- Führerschein Klasse B.

Ihre Vorteile

- Attraktives Vergütungsmodell
- Betriebliche Weiterbildung
- Firmenfahrrad
- Firmenhandy
- Firmenwagen zur privaten Nutzung
- Flexible Arbeitszeiten
- Homeoffice-Möglichkeit
- Mitarbeiter-Rabatt
- Mitgliedschaft im Fitnessstudio
- Reisekostenerstattung
- Unbefristeter Vertrag
- Vermögenswirksame Leistungen
- Weiterbildungsprogramme
- Zusätzliche Urlaubstage (30 Tage)

Ihr Arbeitgeber

Ihr potenzieller neuer Arbeitgeber ist ein etablierter Spezialanbieter im Bereich hochwertiger Beleuchtungslösungen für anspruchsvolle Anwendungen in Architektur, Theater, TV und Veranstaltungsumfeld. Das Unternehmen arbeitet projektorientiert und entwickelt individuelle Lösungen für seine Kunden, anstatt standardisierte Produkte zu vertreiben.

Mit einem kleinen, hochspezialisierten Team und einem starken Netzwerk betreut das Unternehmen namhafte Projekte im deutschsprachigen Raum. Der Fokus liegt auf langfristigen Kundenbeziehungen, technischer Exzellenz und einer engen Zusammenarbeit mit allen Projektbeteiligten.



Helene Engelmann

Karriereberaterin
SALES

+49 30 333 063 341

+49 160 906 585 08

helene.engelmann@perm4.com

Ich freue mich auf Ihre Bewerbung!

Sie haben mehr verdient. Mehr Karriere.

Aufgrund der sehr guten Auftragslage und weiterem Wachstum wird das Vertriebsteam gezielt erweitert. Es erwartet Sie ein abwechslungsreiches Umfeld mit hoher Eigenverantwortung, kurzen Entscheidungswegen und spannenden, oft einzigartigen Projekten.

Interesse?

Melden Sie sich gerne!

Jetzt in nur einer Minute mit Ihrem Lebenslauf bewerben



Helene Engelmann
Karriereberaterin
SALES

+49 30 333 063 341
+49 160 906 585 08
helene.engelmann@perm4.com

Ich freue mich auf Ihre Bewerbung!