



**Sie haben mehr verdient.
Mehr Karriere.**

Service Sales Manager im Außendienst Antriebstechnik / Großgetriebe Aftermarket

Für unseren Kunden in Festanstellung zum nächstmöglichen Zeitpunkt

📍 Sachsen 🗿 w/m/d 💰 80.000 € - 110.000 €

Ihre Aufgaben

- Kommerzielle Verantwortung für Kunden im zugewiesenen Vertriebsgebiet. Pflege starker Kundenbeziehungen und Gewinnung neuer Kunden
- Angebotserstellung und Auftragsabwicklung mit schnellen Reaktionszeiten zur Sicherstellung der Kundenzufriedenheit
- Verantwortlichkeit für das Erreichen der festgelegten Verkaufs- und Berichtsziele (Reisetätigkeit von 2-3 Tagen / Woche)
- Erstellung und Bearbeitung von Geschäfts- und Verkaufschancen, Lösungen, Angeboten, Vorschlägen, Verträgen, Bestätigungen und Nachverfolgung in Zusammenarbeit mit relevanten Abteilungen des Unternehmens
- Initiierung, Koordination und Entwicklung neuer Geschäftsmöglichkeiten in der Wertschöpfungskette der Kunden für neue Produkte und Dienstleistungen
- Unterstützung bei Neugeschäfts-Projekten nach Bedarf

Ihr Profil

- Bevorzugt technischer Abschluss (z.B. Maschinenbau o.ä.)
- Vertriebserfahrung, idealerweise im Service Sales
- Erfahrung im Verkauf von Industrieprodukten, vorzugsweise in Schwerindustrien
- Breites technisches Wissen über Serviceprodukte und Endkunden
- Erfahrung im technischen Kundendienst in industriellen Anwendungen



Stephan Berens

Principal
SALES – Antriebstechnik

+49 30 333 063 444
+49 175 559 254 1
stephan.berens@perm4.com

Ich freue mich auf Ihre Bewerbung!

Rückruf vereinbaren



Sie haben mehr verdient. Mehr Karriere.

- Gute Kundenbeziehungs- und Verhandlungsfähigkeiten
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, Polnisch von Vorteil

Ihre Vorteile

- Attraktives Vergütungsmodell
- Firmenhandy
- Firmenwagen zur privaten Nutzung
- Flexible Arbeitszeiten
- Homeoffice-Möglichkeit
- Unbefristeter Vertrag

Ihr Arbeitgeber

Unser Kunde ist ein international führendes Unternehmen im Bereich der Antriebstechnik und bietet innovative Lösungen für die Schwerindustrie. Die Produkte und Service-Dienstleistungen sind weltweit im Einsatz.

Ihre Aufgabe ist es, das Service-Geschäft unseres Kunden im Süden und / oder Osten der Bundesrepublik zu pflegen und auszubauen. Das Team unterstützt die Entwicklung und Leistung der zugewiesenen Kunden. Der Schwerpunkt liegt auf dem Aftermarket-Verkauf von Antriebstechnikprodukten wie Ersatzgetrieben, Ersatzteilen, Expertendiensten und Fernüberwachung.

Ihr bevorzugter Standort befindet sich in Sachsen (idealerweise Raum Leipzig oder Dresden), Nordbayern oder im südlichen Brandenburg (1

Jetzt in nur einer Minute mit Ihrem Lebenslauf bewerben



Stephan Berens

Principal
SALES - Antriebstechnik

+49 30 333 063 444
+49 175 559 254 1
stephan.berens@perm4.com

Ich freue mich auf Ihre Bewerbung!

Rückruf vereinbaren