



**Sie haben mehr verdient.
Mehr Karriere.**

Key Account Manager Süddeutschland - Hersteller Medizinprodukte

Für unseren Kunden in Festanstellung zum nächstmöglichen Zeitpunkt

📍 Würzburg ♀ w/m/d

Ihre Aufgaben

- Key Account Manager // Großkundenbetreuer
- Vertrieb von Medizinprodukten beim Hersteller
- Neukundenakquise
- Bestandskundenpflege & Kundenausbau
- Einkaufsgemeinschaften betreuen
- Reporting an Vertriebsleiter
- Zusammenarbeit mit Fachberatern in der Region
- Produktvorstellungen und Schulungen
- Messebesuche
- Region: Bayern, Baden-Württemberg

Ihr Profil

- **Vertriebserfahrungen: 5 Jahre im Bereich der Medizinprodukte**
- Aktives Netzwerk: Sie wissen, wie Vertrieb funktioniert
- Netzwerk zu Kliniken, Pflegeeinrichtungen, Ärzten, Einkaufsgemeinschaften
- **Betriebswirtschaftlicher Hintergrund & Weiterbildungen im Vertrieb**

Ihre Vorteile



Jan Kühne
Senior Principal
SALES - Medizintechnik

+49 30 333 063 342
+49 151 446 108 12
jan.kuehne@perm4.com

Ich freue mich auf Ihre Bewerbung!

Rückruf vereinbaren



Sie haben mehr verdient. Mehr Karriere.

- Attraktives Vergütungsmodell
- Betriebliche Altersvorsorge
- Firmenevents
- Firmenhandy
- Firmenwagen zur privaten Nutzung
- Flexible Arbeitszeiten
- Homeoffice-Möglichkeit
- Reisekostenerstattung
- Unbefristeter Vertrag

Ihr Arbeitgeber

Ihr neuer Arbeitgeber ist ein führender Anbieter von Medizinprodukten für Privatpersonen und Pflegeeinrichtungen. Seit mehr als 30 Jahren vertrauen Pflegefachkräfte in der stationären und ambulanten Pflege auf die Markenqualität. Zudem arbeite ich schon über fünf Jahre mit diesem tollen Hersteller zusammen.

Jetzt in nur einer Minute mit Ihrem Lebenslauf bewerben



Jan Kühne
Senior Principal
SALES - Medizintechnik

+49 30 333 063 342
+49 151 446 108 12
jan.kuehne@perm4.com

Ich freue mich auf Ihre Bewerbung!

Rückruf vereinbaren