



**Sie haben mehr verdient.
Mehr Karriere.**

Key Account Manager Distribution & Artisans - Nordbayern & Hessen

Für unseren Kunden in Festanstellung zum nächstmöglichen Zeitpunkt

📍 Nürnberg 🕒 w/m/d

Ihre Aufgaben

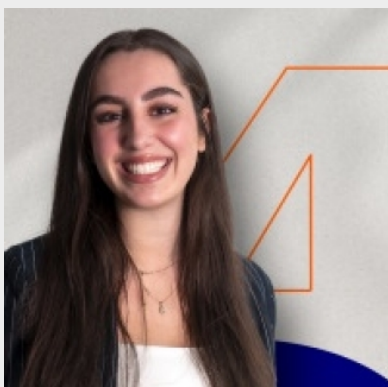
- Gewinnung und Betreuung von Key Account Kunden durch gezielte Akquise und Verhandlungen
- Eigenverantwortliche Weiterentwicklung Ihres Vertriebsgebietes
- Planung und Durchführung von Vertriebsaktivitäten, inklusive Angebote und Messen
- Überwachung von Markt- und Wettbewerbstrends sowie Entwicklung von entsprechenden Maßnahmen

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium im Bereich der Lebensmitteltechnologie oder eine abgeschlossene Berufsausbildung im Lebensmittelhandwerk
- Mindestens 2 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb (idealerweise in der Lebensmittel- und Getränkeindustrie)
- Sicheres und kundenorientiertes Auftreten
- Erfahrung im Umgang mit Großkunden wünschenswert
- Hohes Maß an Eigeninitiative von Vorteil

Ihre Vorteile

- Attraktives Vergütungsmodell
- Betriebliche Weiterbildung
- Firmenwagen zur privaten Nutzung
- Flexible Arbeitszeiten



Mika Or
Karriereberaterin
SALES – Food & Packaging

+49 303 33063 429
+49 151 16268 155
mika.or@perm4.com

Ich freue mich auf Ihre Bewerbung!

Rückruf vereinbaren

Sie haben mehr verdient. Mehr Karriere.

- Homeoffice-Möglichkeit
- Zusätzliche Urlaubstage (30 Tage)

Ihr Arbeitgeber

Global Player im Bereich der Food Ingredients.

Jetzt in nur einer Minute mit Ihrem Lebenslauf bewerben



Mika Or

Karriereberaterin
SALES – Food & Packaging

+49 303 33063 429
+49 151 16268 155
mika.or@perm4.com

Ich freue mich auf Ihre Bewerbung!

Rückruf vereinbaren