



# Sie haben mehr verdient. Mehr Karriere.

## Technischer Vertrieb - Reinigungschemie

Für unseren Kunden in Festanstellung zum nächstmöglichen Zeitpunkt

📍 München    🧑 w/m/d    💰 110.000 €

### Ihre Aufgaben

- Verkauf von Chemikalien (z. B. Tenside, Säuren, Emulgatoren...) an Ihre Kunden in der Reinigungsindustrie
- Kontinuierlicher Geschäftsausbau in Ihrem Vertriebsgebiet (Süddeutschland)
- Reisebereitschaft von ca. 30 - 40 %
- Sie übernehmen technische und kommerzielle Verantwortung für Ihre Kunden
- Teilnahme an Messen und industriespezifischen Fachkongressen

### Ihr Profil

- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von Spezialchemikalien
- Oder: Erfahrung in der Herstellung von Reinigungsmitteln und Wunsch nach mehr Kundenkontakt
- Erfahrung im relevanten Produktumfeld und in der Reinigungsindustrie
- Sie verfügen über eine chemisch-/technische Ausbildung oder Studium gepaart mit kaufmännischen Kenntnissen
- Freude an der technischen Beratung von Kunden
- Sichere Deutsch (C1/Muttersprache)- und Englischkenntnisse
- Hohes Maß an Eigenmotivation sowie strukturierter Arbeitsstil

### Ihre Vorteile

- Attraktives Vergütungsmodell
- Betriebliche Altersvorsorge
- Firmenfahrrad
- Firmenhandy
- Firmenwagen zur privaten Nutzung



#### Robert Mieske

Principal  
SALES – chemisch-pharmazeutische Industrie

+49 30 333 063 424  
+49 151 461 013 62  
robert.mieske@perm4.com

Ich freue mich auf Ihre Bewerbung!

Rückruf vereinbaren

# Sie haben mehr verdient. Mehr Karriere.

- Flexible Arbeitszeiten
- Homeoffice-Möglichkeit
- Weiterbildungsprogramme

## Ihr Arbeitgeber

Stetig wachsendes, europäisches Distributionsunternehmen.

Jetzt in nur einer Minute mit Ihrem Lebenslauf bewerben



### Robert Mieske

Principal  
SALES – chemisch-pharmazeutische Industrie

+49 30 333 063 424  
+49 151 461 013 62  
robert.mieske@perm4.com

Ich freue mich auf Ihre Bewerbung!

Rückruf vereinbaren